

Danish Crown er en moderne fødevarer virksomhed ejet af danske landmænd, der leverer høj kvalitet af fødevarer til kunder og forbrugere over hele verden. Med mere end 25.000 kolleger, fra slagtere til forretningsudviklere, er vi alle engagerede i at reducere vores CO2-aftryk og blive klimaneutrale inden 2050, for bedre mad og en lysere fremtid.

Bliv en del af vores dynamiske team og sæt dit købmandsskab i spil!

Vi søger en dynamisk og resultatorienteret Salgskonsulent til at styrke vores hold og udvide salget af Danish Crown's produkter i detailhandlen på Midt- og Vestsjælland samt København.

Som Salgskonsulent vil du have ansvaret for at sælge Danish Crown-mærkevareprodukter til butikker i dit distrikt samt sikre, at Danish Crown fremstår som en professionel og foretrukken leverandør.

Derudover bliver du også ansvarlig for:

- Implementering af markedsføringsplaner i distriktets butikker for flere dagligvarekæder
- Planlægning og booking af 150-200 demoer årligt
- Ansvarlig for konkurrencer og lokale tiltag
- Sikre synlighed af virksomhedens brands i dine besøgsbutikker
- Lokal kampagneplanlægning og opfølgning

Hvem er et godt match til jobbet?

Om du har en baggrund som butikslagter, butiksassistent eller andet er ikke afgørende. Det der er afgørende for at få succes i dette job, er at du

- Er god til at planlægge og organisere
- Har flair for købmandskab
- Har et stort drive og får energi af, at møde andre mennesker
- Har god talforståelse
- Fortrolig med IT (Office365)
- Taler, læser og forstår dansk på et højt niveau
- Har branchekendskab

Hvad tilbyder vi? Godt du spørger om det!

Du bliver en del af et team på 9 kollegaer som alle har reference til Senior Manger, Jacob Borup. Vi mødes 3 gange om året på vores hovedkontor i Randers, for at planlægge og følge op på hovedaktiviteterne. Derudover har vi løbende kontakt via telefon og Teams.

Danish Crown sælger og markedsfører kendte brands som Tulip, Pålækker, Den Grønne Slagter, Gøl Pølser Steff Houlberg og Mou supper.

Vi tilbyder en grundig oplæring, så du kan repræsentere vores brands med stolthed og professionalisme.

Vi sørger naturligvis også for, at du får en bil, en telefon og muligheden for at komme online.

Appetit på mere?

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Senior Manager, Jacob Borup på telefon +45 22248228.

Send dit CV og et par linjer omkring din motivation for jobbet hurtigst muligt, da vi vurderer og afholder samtaler løbende. Tiltrædelse efter aftale og gerne hurtigst muligt.

Vi glæder os til at høre fra dig!

We are a food company owned by Danish farmers supplying high-quality food to customers and consumers all over the world. From butchers to business developers, we're more than 26,000 colleagues, all committed to lowering our carbon footprint and becoming climate-neutral by 2050, for better food and a brighter future.